



Waarom een MeerPas?

Meer omzet en meer lokale verbinding in Haarlemmermeer!





Waarom een MeerPas...

Jaarlijks wordt er voor ruim €30 miljoen besteed in de Haarlemmermeer aan landelijke- en onlinecadeau-kaarten. Dit gaat voornamelijk onze gemeente uit!

Wij willen er graag gezamenlijk voor zorgen dat een deel daarvan binnen de Haarlemmermeer blijft.

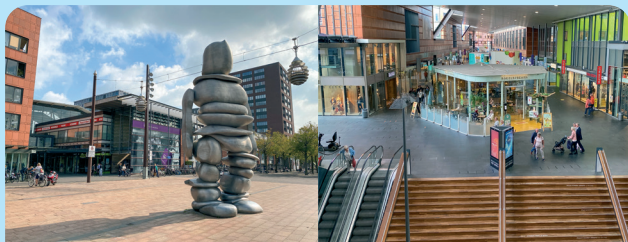
Het lokaal besteden en 'support your local' is actueler dan ooit. De MeerPas is een sympathieke manier om lokale ondernemers in de Haarlemmermeer te steunen.

Alleen samen maken wij immers lokaal besteden leuker en halen we geld terug naar de Haarlemmermeer.

Hierom gaan we de MeerPas lanceren, onze lokale cadeaukaart die alleen te besteden is binnen de Haarlemmermeer. Samen bieden we dan een alternatief voor landelijke- en online kaarten en halen we geld terug dat nu de gemeente Haarlemmermeer uitvliegt.

Is dit alles?

Nee... maar dit is wel het begin! De mogelijkheden van de MeerPas gaan verder dan alleen een cadeaukaart, maar hier gaan we nu wel mee beginnen. Dit brengt ondernemers in de Haarlemmermeer nu al extra omzet en de werkgevers in de Haarlemmermeer een lokaal alternatief voor de landelijke- en online cadeaukaarten.



Aansluiten bij de MeerPas

Sluit je als lokale ondernemer aan en profiteer van het mechanisme om te besteden gelden vast te houden en rond te laten gaan binnen de Haarlemmermeer.

Consumenten met de MeerPas komen dan ook bij jou shoppen, eten & drinken, knippen, sporten en ontspannen. Met de MeerPas krijg je meer traffic en kans op meer omzet.

Kosten van de MeerPas

- Aansluitkosten bij deelname voor 1 januari 2022 is gratis, daarna €125,- eenmalig.
- Geen maandelijkse kosten.
- Afdracht is slechts 5%.
- Je draagt dus pas wat af, als er met de MeerPas bij je betaald wordt.

Voordelen lokale ondernemer

-  Extra omzet op korte en lange termijn.
-  Meeliften op lokale cadeaukaart.
-  Meeliften op lokale loyaliteit.
-  Meer exposure en zichtbaarheid voor jouw zaak of winkel.
-  Marketing- en communicatie pakket.
-  Extra mogelijkheden om klanten te binden en te verrassen.



**EXTRA OMZET VOOR LOKALE WINKELS!
TERUG NAAR DE HAARLEMMERMEER**

€30 MILJOEN!

Goed om te weten



Support your locals!



De meeste cadeaukaarten worden in een winkel gekocht.



Gemiddelde waarde van een cadeaukaart is €35,-.



Gemiddeld koopt men 4 cadeaukaarten per jaar.



€45,- extra besteding per cadeaukaart.



Afdracht commissie is achteraf.



Je betaald alleen als de pas omzet brengt.



Met de MeerPas kan je verrassen en ook blijk van waardering geven aan mantelzorger, vrijwilliger en vaste klant.

Meld je ook aan!

Aansluiten is heel eenvoudig!

Neem contact op met Charles Matla, Quincy Kompier of met de serviceafdeling van de MeerPas en we leggen aan de hand van een paar stappen uit hoe het werkt.

Charles Matla

Charles@meerpas.nl

06 2882 3864

Quincy Kompier

Quincy@meerpas.nl

06 1298 9700

Service

service@meerpas.nl

088 538 70 23



MeerPas Haal Méér Lokaal



www.meerpas.nl

